



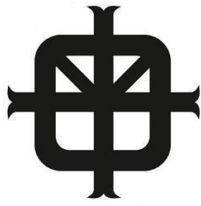
**PLATAFORMA POR EL DESARROLLO EMPRESARIAL DE LA COMARCA DE PUERTOLLANO**

---



**Presentación - Convenio**  
**Asesoramiento, descuentos y ventajas para nuestros Asociados**





# Distribuciones Oretania

Nombre de la empresa: **Distribuciones Oretania**

Propietario: Emilio de la Barreda Martín

Dirección: C/ Lope de Vega 1, loc com. C.P. 13.500 Puertollano

Datos de contacto:

Tel: 926 95 30 18

móvil: 697 14 22 24

info@alimentosdelamancha.com

www.alimentosdelamancha.com

## **Redes Sociales**

Facebook: Perfil y página: Distribuciones Oretania

Twitter: @DisOretania

Google + y printerest: Distribuciones Oretania

Blog: distribuciones-oretania.blogspot.com.es

## **Qué es Distribuciones Oretania**

Distribuciones Oretania nace como tienda virtual con la intención de internacionalizar los productos manchegos de calidad demostrada. Buscamos de entre los productores regionales empresas que tengan como objetivo conseguir la máxima calidad y que lo demuestren con homologaciones o ganando concursos de calidad (nuestros quesos manchegos artesanos han ganado en noviembre las medallas de Oro y Plata de la World Cheese Awards)

Somos una empresa de las llamadas 2.0 ya que el 90% de nuestro trabajo lo realizamos por ordenador. Las redes sociales en las que estamos presentes nos ayudan a posicionarnos en un mundo muy competitivo y nosotros añadimos valor con nuestro blog, donde no solo publicamos nuestros artículos sino que también lo usamos para ayudar a nuestros clientes escribiendo reseñas de sus restaurantes o cafeterías.

Pero también usamos el blog para recuperar recetas tradicionales manchegas, intentamos que cocineros y restaurantes nos manden recetas y nosotros las publicamos, junto con el nombre del restaurante o del cocinero que nos la mandó y usamos todas nuestras redes sociales para hacer la publicidad conjunta, de nuestros productos, del cocinero o de su restaurante.

Dentro de nuestro sector, aunque tenemos productos de altísima calidad, no nos encuadramos dentro de las llamadas “tiendas gourmet” por lo que nuestros precios son más asequibles.

Está dentro de nuestra filosofía el no explotar al productor ni engañar al consumidor, por este motivo nuestros precios están muy ajustados y no hacemos descuentos de ningún tipo.

Vendemos solo cajas completas, o la unidad mínima que nos marca el productor por lo que nuestro cliente tipo es el restaurante, bar o cafetería típico de cualquier localidad aunque también vendemos a particulares.

Un Saludo

Emilio de la Barreda Martín