



PLATAFORMA POR EL DESARROLLO EMPRESARIAL DE LA COMARCA DE PUERTOLLANO



Presentación - Convenio
Asesoramiento, descuentos y ventajas para nuestros Asociados



ESPARTA
Factoría de protección



Nombre de la empresa: **Esparta, Factoría de Protección**

Propietario: Emilio de la Barreda Martín

Dirección: C/ Lope de Vega 1, loc com. C.P. 13.500 Puertollano

Datos de contacto:

Tel: 926 95 30 18

móvil: 697 14 22 24

ciudadreal@factoriadeproteccion.com

www.factoriadeproteccion.com

Redes Sociales

Facebook:

Perfil: Esparta, Factoría de Protección, Ciudad Real

Página: Esparta, Hostelería

Twitter: @EspartaCR

Qué es Esparta, Factoría de Protección

Esparta, Factoría de Protección es una franquicia a nivel nacional especializada en vestuario y protección para todos los sectores de actividad. Trabajamos con más de 90 fabricantes y distribuidores para poder suministrar a nuestros clientes más de 100.000 referencias que cubren todo tipo de uniformidad, vestuario técnico y de protección, así como todos los E.P.I.'s necesarios para realizar cualquier tipo de trabajo con total seguridad.

Tenemos también un taller de bordado con máquinas propias que ponemos a disposición de nuestros clientes para la personalización de sus uniformes, y un muestrario de merchandising para regalos y detalles para que nuestros clientes puedan regalar a los suyos.

En nuestro taller también aceptamos prendas de fuera, de ese modo, cualquiera que quiera bordar una camisa con sus iniciales, una gorra con su club deportivo, una manta de viaje, un bolso de bebés... nos puede traer su artículo y nosotros nos encargamos de personalizárselo.

Bordamos casi cualquier cosa en casi cualquier sitio. Hemos llegado a bordar todo tipo de prendas de vestir, paraguas, chaquetas de cuero, alfombrillas de coche y tangas.

Nuestro cliente tipo es el trabajador, estudiante, autónomo, pyme, club deportivo, hermandad de Semana Santa... Las grandes empresas y las administraciones públicas no nos interesan demasiado porque nuestra filosofía es que todo el mundo pague un precio justo y para suministrar a una empresa grande, con las rebajas que exigen hay que repercutir en otros clientes el margen que se deja de ganar.

Nosotros tenemos un trato de favor con nuestros compañeros autónomos, a los que hacemos un descuento sobre el precio normal del 10%, descuento que se puede ver incrementado por volumen de compra.

Esto mismo haríamos con los compañeros de la asociación.

Un Saludo

Emilio de la Barreda Martín